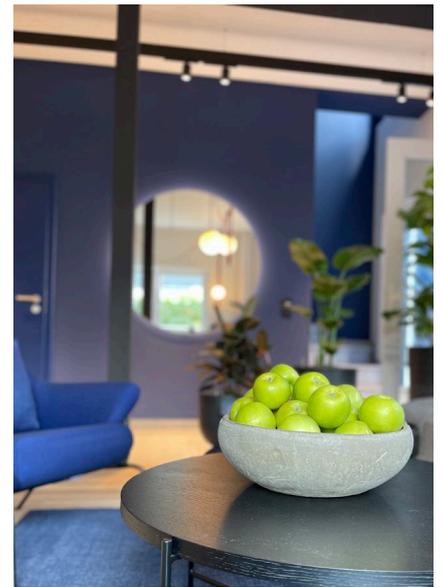


ERFOLG MIT RESPEKT

IN DEN WEIDEN 11, 40721 HILDEN



Wenn es im Vertrieb darum geht, neue Kunden zu gewinnen, bereits bestehende Kundenbeziehungen zu stärken oder sogar auszubauen, ist eine respektvolle Zusammenarbeit der Schlüssel zum Erfolg.

Die Auswirkungen von Respekt sind erheblich, wenn man ihn als Basiselement im kollegialen Umfeld und als entscheidenden Faktor in der Führung täglich vorlebt. Respekt kann unsere Beziehungen im Team verbessern und somit die Produktivität und Kreativität steigern. Ein Mehrwert für jedes Unternehmen.

Ein respektvoller Umgang in der Beziehung Mitarbeiter zu Führungskraft kann die Arbeitszufriedenheit steigern und damit die Personalfuktuation und die daraus resultierende kostspielige Einarbeitung neuer Mitarbeiter deutlich reduzieren. Ein gutes Gefühl für alle Beteiligten im Unternehmen.

Nicht zuletzt stärkt eine respektvolle Verbindung zu sich selbst, die eigene Leistungsfähigkeit und das eigene Selbstvertrauen. Die Basis für jeden persönlichen Erfolg.

Respekt – der nachhaltigste Weg zur Veränderung Ihrer Führungs- und Unternehmenskultur.



SEMINARE UND WORKSHOPFORMATE

Erfolgreiche Führung mit Respekt

Ein respektvoller Umgang miteinander macht Unternehmen produktiver und Mitarbeiter zufriedener. Konstruktiver Dialog, gesunder Umgang mit Lob und Kritik und vereinfachte Problemlösung sind somit gelebte Praxis und stehen nicht nur in der Leitbildbroschüre. Respektvolle Kommunikation ist eine der wesentlichen Kompetenzen, die jede Führungskraft in der heutigen Zeit beherrschen muss. Wie jede Fähigkeit erfordert es Vorbereitung und Übung.

Erfolgreicher Vertrieb mit Respekt

Wenn Kunden eine Aufgabe oder ein Problem zu lösen haben, dann holen sie sich branchenunabhängig ein passendes Konzept, was die Aufgabe oder das Problem lösen soll. Wann? Sofort! Wie? Anstrengungsfrei, individuell und zum bestmöglichen Preis! Lernen Sie gemeinsam mit uns erfolgreiche Vertriebsformate, mit denen Sie ihre Kunden über alle Kommunikations- und Vertriebskanäle erfolgreich begleiten können.

Erfolgreiches Mindset mit Respekt

Welches Themenfeld ist Ihr persönlicher Gamechanger? Mit meinem individuellen Baukastensystem können Sie aus insgesamt 28 Themenfeldern Ihr persönliches Themenfeld wählen, das Sie zu mehr Erfolg und Glück führt. Zu dem ausgewählten Themenfeld geben wir Ihnen 7-12 respektvolle Tipps, die Ihnen bei erfolgreicher Umsetzung viel Ruhe und Stärke in Ihren A- bzw. B-Ressourcen geben.

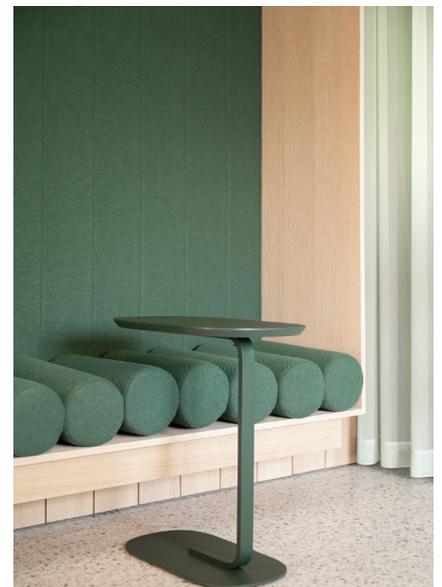
Respektvoll mit sich selbst – Ihre resilienten Erfolgsfaktoren

In der heutigen Welt sind wir mit einer Vielzahl von Herausforderungen konfrontiert, die täglich unsere Aufmerksamkeit und Reaktion erfordern. Das rasante Tempo der Globalisierung, die Digitalisierung, die anhaltenden Folgen der COVID-19-Pandemie und geopolitische Krisen wie prägen ständig unser persönliches und berufliches Leben. Dieser Druck von außen führt oft zu erhöhten Erwartungen und Anforderungen an den Einzelnen, die ihn überfordern können. Deshalb ist es wichtig, wirksame Strategien zu finden, um diese komplexen Herausforderungen zu bewältigen. Wie können wir uns in dieser sich ständig verändernden Landschaft noch zurechtfinden und den Anforderungen gerecht werden?

VORTEILE

In allen unseren Formaten bekommen Sie von uns eine Schritt-für Schritt-Anleitung,

- **wie Sie wieder mehr den Menschen in den Mittelpunkt Ihrer Führungsarbeit rücken und somit Ihrer Vorbildfunktion gerecht werden.**
- **wie Sie mit guten Informationen und respektvoller Kommunikation zum Vertriebs Erfolg und somit messbaren Ergebnissen kommen.**
- **wie Sie unter dem Motto „Ich bin dann mal erfolgreich“ zur nachhaltigen Veränderung für sich persönlich und in Ihren Teams kommen.**
- **wie Sie Ihre 10 resilienten Erfolgsfaktoren bestmöglich für sich und Ihr Team nutzen.**



COACHING

In der dynamischen Welt der Führung sind die Herausforderungen vielschichtig. Von der Leitung unterschiedlicher Teams bis hin zur Steuerung komplexer Organisationsstrukturen sind Führungskräfte ständig auf der Suche nach Instrumenten zur Verbesserung ihrer Effektivität.

Die TKS Akademie präsentiert ein Programm, das Coaching in den Vordergrund der Führung stellt. Tauchen Sie tief in das Verständnis Ihrer persönlichen Motivation ein, machen Sie sich nachhaltige Coaching-Ansätze zu eigen und beherrschen Sie die Kunst der effektiven Kommunikation.

DIE SÄULEN DES COACHINGS IM ÜBERBLICK

Nachhaltige Lösungen

In einer Welt der schnellen Lösungen betonen wir, wie wichtig es ist, eine Kultur der langfristigen Problemlösung zu fördern. Statten Sie Ihr Team mit der Denkweise und den Werkzeugen aus, um Herausforderungen zu meistern und nachhaltige Lösungen zu gewährleisten.

Empowerment

Ermächtigen Sie Ihr Team, indem Sie ihm die Mittel an die Hand geben, um eigene Lösungen zu finden. Dies fördert das Wachstum, die Selbstständigkeit und das Gefühl der Eigenverantwortung, was für eine florierende Unternehmenskultur unerlässlich ist.

Effektive Kommunikation

Kommunikation ist die Grundlage für erfolgreiche Führung. Lernen Sie, Ihre Kommunikationsstrategien auf die individuellen Bedürfnisse abzustimmen, um ein kohäsives, harmonisches und produktives Arbeitsumfeld zu fördern.

Strukturierter Ansatz

Wir geben Ihnen praxiserprobte Methoden an die Hand, die Coaching-Gespräche strukturieren und für Klarheit, Richtung und messbare Ergebnisse sorgen.

WEITERE INFORMATIONEN ZU MEINEN COACHINGFORMATEN

COACHING ALS HANDWERKZEUG FÜR FÜHRUNGSPERSÖNLICHKEITEN

[HTTPS://TANJA-KUEPPER-SCHLOTMANN.COM/COACHING-ALS-HANDWERKZEUG-FUER-FUEHRUNGSPERSOENLICHKEITEN/](https://tanja-kuepper-schlotmann.com/coaching-als-handwerkzeug-fuer-fuehrungspersoenlichkeiten/)

STÄRKEN SIE IHRE FÜHRUNGSQUALITÄTEN IN EINER DYNAMISCHEN WELT

[HTTPS://TANJA-KUEPPER-SCHLOTMANN.COM/STAERKEN-SIE-IHRE-FUEHRUNGSQUALITAETEN-IN-EINER-DYNAMISCHEN-WELT/](https://tanja-kuepper-schlotmann.com/staerken-sie-ihre-fuehrungsqualitaeten-in-einer-dynamischen-welt/)



ÜBER TANJA KÜPPER-SCHLOTMANN



Tanja Küpper-Schlotmann hat mit der TKS-Akademie eine Institution ins Leben gerufen, die das Prinzip „Erfolg mit Respekt“ verkörpert.

Sie hat jahrelange Erfahrung in der Durchführung von Führungsseminaren, Teamtrainings, Workshopformaten und Coachings und leitet parallel dazu erfolgreich die Fritz Manke GmbH, ein traditionsreiches Familienunternehmen.

Die TKS-Akademie ist der Höhepunkt ihrer umfangreichen Erfahrungen und verbindet Theorie mit praktischen Erkenntnissen. Ein besonderes Merkmal ihrer Arbeit ist die Fähigkeit, Seminar-Methoden in ihrem eigenen Unternehmen zu testen, um sicherzustellen, dass nur die effektivsten Strategien vermittelt werden.

Tanja Küpper-Schlotmann legt großen Wert auf Respekt in der Führung, den sie als grundlegenden Wert betrachtet, der weitere Werte generiert. Sie hat sowohl Kriterien für respektvolle Führung als auch Erfolgsfaktoren für die Interaktion mit Mitarbeitern entwickelt.



IHR INDIVIDUELLES ANGEBOT

Buchen Sie jetzt Ihr Erstgespräch.

TELEFON: 02103 2870 110

E-MAIL: TKS@FRITZMANKE.DE

[HTTPS://TANJA-KUEPPER-SCHLOTMANN.COM/TERMIN-VEREINBAREN/](https://tanja-kuepper-schlotmann.com/termin-vereinbaren/)

Alle Seminare, Trainings, Workshops und Coachings werden in den eigenen Räumen des Manke Kompetenzzentrums durchgeführt.

In den Weiden 11, 40721 Hilden
kompetenzzentrum@fritzmanke.de
+49 (0) 2103 2870 -110

MANKE-KOMPETENZZENTRUM.DE

Gute Parkmöglichkeiten auf dem eigenen Firmengelände und im direkten Umkreis.

ERFOLG MIT RESPEKT

